



CASTELL

Das Fürstlich Castell'sche Domänenamt ist ein erfolgreiches VDP.Weingut in Franken. Aus Tradition und Überzeugung bildet der Silvaner den Schwerpunkt unseres Rebsortenportfolios. Zur Vermarktung dieser hochwertigen Qualitäten suchen wir eine/n motivierte/n und kreative/n

Vertriebsleiter/in (m/w/d)

Aufgaben

- Leitung, Planung und Führung der Bereiche Vertrieb & Marketing mit Umsatzverantwortung
- Beratung und Führung unserer nationalen Handelsagenturen
- Kunden- und Kontaktpflege mit dazugehöriger Reisetätigkeit
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Weiterentwicklung der Markenführung
- Koordinierung und Bündelung von Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- Entwicklung und Fortführung innovativer Marketingkonzepte
- Teilnahme an Messen, Präsentationen und Veranstaltungen

Anforderungen/Profil

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich der Weinwirtschaft oder fundierte Weinfachkenntnisse
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb – möglichst in der Weinbranche
- Kommunikationsstärke, aufgeschlossenes, sicheres und freundliches Auftreten
- Verkäuferisches Kontakt- und Durchsetzungsvermögen sowie unternehmerisches Denken
- Sichere Verhandlungsführung in Wort und Schrift
- Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten ebenso wie Teamfähigkeit
- Einsatzbereitschaft, Belastbarkeit und Mobilität
- Kenntnisse der Strukturen des deutschen und internationalen Weinmarktes

Wenn Sie sich dieser verantwortungsvollen, abwechslungsreichen Tätigkeit in einem der schönsten und ältesten Weingüter Deutschlands mit einem hoch motivierten Team stellen wollen, freuen wir uns sehr auf Ihre Bewerbung. Bitte richten Sie diese mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an den Leiter unseres Weingutes, Peter Geil (wein.bewerbung@castell.de)