

# Vertriebsleiter Export für Wein- und Sektgetränke (m/w/d)

Ort: Trier

Die HERRES GRUPPE INTERNATIONAL ist als Familienunternehmen in dritter Generation einer der kompetentesten Entwickler und Anbieter klassischer, innovativer und kohlesäurehaltiger Getränke auf dem deutschen und internationalen Markt.

Bereits seit 1954 und mit heute rund 170 Mitarbeitern wir als facettenreiche Wein- und Sektkellerei als Systemlieferant durch eine eigene, kundennahe Produktentwicklung bis hin zu einer effizienten Abfüllung von Sekt, Frizzante/ Perlwein, aromatisierten Cocktails, Premixes, alkoholfreien Wellnessdrinks, Kinderpartygetränken und vielen mehr.

Unseren nationalen und internationalen Kunden bieten wir als eine als innovativer Getränkehersteller von rund 300 Produkten und 750 Produktvarianten etablierte Unternehmensgruppe mit unseren vertrauensvoll und agil zusammenarbeitenden Mitarbeiter:innen individuelle und einzigartige Produkte auf Kundenwunsch, maßgeschneiderte Vermarktungskonzepte und eine schlanke time-to-market Strategie.

Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir für unseren Unternehmenssitz in Trier einen Vertriebsleiter Export (m/w/d).

## Ihr Aufgabenfeld

- Die bestehende internationale Vertriebsstrategie für den Export von Wein- und Sektgetränken in Nordamerika, EU und Asien entwickeln Sie gemeinsam mit Ihrem 4-köpfigen Back-Office-Team konsequent weiter, um die Marktanteile und Profitabilität im Ausland auszubauen.
- Sie sind den Key Account-Managern, Sales Managern und Vertretern auf Seiten der Handelspartner und Importeuren ein verlässlicher Ansprechpartner und unterstützen aktiv deren Initiativen zur (Weiter-) Entwicklung des vielseitigen Produkt- und Variantenportfolios.
- Sie beobachten aktiv den Markt und Wettbewerb, um Produktpotenziale zu identifizieren und, um diese als Produktideen den internationalen Handelsbetrieben und Importeuren anzubieten.

- Neue, innovative Produkte entwickeln Sie vom Flaschendesign über den Inhalt und die Etikettierung gemeinsam mit den Kunden und den internen Abteilungen wie Marketing und Produktion.
- Konsequenz weiten Sie das bestehende Netzwerk zu den Entscheidungsträgern internationaler Handelsketten aus. Auch der Besuch wichtiger Fachmessen fällt in Ihren Aufgabenbereich.
- Sie reporten direkt an die Geschäftsführung.

## Ihr Profil

- **Erfahrungen & Kenntnisse:** Sie haben Ihre Leidenschaft zum Beruf gemacht und bringen Erfahrungen als Sales Manager/ Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Bereich Export oder als Produktmanager (Product Manager) (m/w/d) in Handelsunternehmen idealerweise von Getränken bzw. Weinen & Sektgetränken (wines and spirits) mit und wissen, wie internationale Handelsketten und Importeure ticken. Idealerweise können Sie bereits auf ein bestehendes Netzwerk und guten Kontakten zu Schlüssel-Kunden zurückgreifen.
- **Ausbildung & Studium:** Ihr Bachelor-Studium im Fachbereich Weinbau & Oenologie oder Ihren MBA mit Schwerpunkt Wine, Sustainability & Sales haben Sie erfolgreich abgeschlossen.
- **Persönlichkeit:** Als gestaltende und umsichtige Führungskraft mit starker Teamorientierung, einer ausgeprägten Kommunikationsfähigkeit sowie einem kompetenten, zuverlässigen Auftreten sind Sie ein echter Gewinn für die HERRES-Gruppe und treiben gemeinsam mit Ihrem Team das Exportgeschäft proaktiv voran. Prozess- und Umsetzungsstärke zeichnen Sie aus.
- **Arbeitsweise:** Sie punkten durch Ihre Begeisterung für den internationalen Vertrieb von wine & spirits, Ihr konzeptionelles Denken in Verbindung mit einer pragmatischen und agilen Arbeitsweise, allen voran aber durch Ihr unternehmerisches Verständnis.
- **Sprachen & Reisetätigkeit:** Fließende Englischkenntnisse sowie die Bereitschaft zu gelegentlichen Reisen bringen Sie mit. Kenntnisse der französischen oder spanischen Sprache sind ideal.



## Das Angebot

- **Umfassende Verantwortung:** Eine spannende und verantwortungsvolle Aufgabe, die strategische und operative Tätigkeiten in einem dynamischen, internationalen Umfeld vereint, in der Sie weiterwachsen und den Unternehmenserfolg aktiv gestalten können. Ihre persönliche Einarbeitung für einen optimalen Start liegt allen dabei besonders am Herzen.
- **Engagiertes Team:** Werden Sie Teil unsere HERRES-Kultur: Herzblut, Innovation und Zusammenarbeit. In diesem Unternehmen werden flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen und einem vertrauensvollen Miteinander erfolgreich vereint.
- **Weitere Angebote:** Ideale Rahmenbedingungen, um die Zukunft unseres Mandanten zu formen sowie eine der Verantwortung entsprechende leistungsgerechte Vergütung.

## Wie geht es weiter?

Haben Sie Lust auf eine erstklassige berufliche Perspektive als Vertriebsleiter Export für Wein- und Sektgetränke (m/w/d) in unserem Unternehmen, der Peter Herres Wein- und Sektkellerei, in der Sie Ihr Potenzial voll ausschöpfen, gemeinsam im Team wachsen und Erfolge feiern können?

Dann freuen wir uns schon jetzt darauf, Sie persönlich kennen zu lernen.

Für den ersten Schritt reicht uns die Zusendung Ihres aussagekräftigen Lebenslaufes (CV's).

Ihre Bewerbung richten Sie bitte per Email an Björn Lambertz.

### **Björn Lambertz**

Leiter Personal

### **Peter Herres Wein- und Sektkellerei GmbH**

Rudolf-Diesel-Str. 7 - 9, D-54292 Trier

Telefon +49 (0)651 / 2 09 06-165

Telefax +49 (0)651 / 2 09 06-182

Email: [blambertz@herres-sekt.com](mailto:blambertz@herres-sekt.com)

**Weitere Informationen erhalten Sie hier:**

<https://www.herres-sekt.com/home>

<https://www.linkedin.com/company/peter-herres-wein-und-sektkellerei-gmbh/>