



Die Raiffeisen Waren-Zentrale Rhein-Main AG (RWZ) ist eines der ältesten und größten Agrarhandelshäuser Deutschlands mit Schwerpunkt westliche Bundesländer und auch mit Aktivitäten im benachbarten Ausland. In der landwirtschaftlichen Wertschöpfungskette bündelt der RWZ-Konzern als Großhändler Einkaufs- und Verkaufsmengen von Ernteprodukten wie Getreide, Ölsaaten oder Kartoffeln sowie von Betriebsmitteln und Technik für Landwirtschaft, Weinbau, Gartenbau und Forstwirtschaft. Als Einzelhändler bietet er alles an Produkten, Dienstleistungen und Expertise, was Landwirte, Winzer, Gartenbauer und Waldbesitzer für die Erzeugung von Agrarrohstoffen und Nahrungsmitteln brauchen. Darüber hinaus ist der RWZ-Konzern auch für Privatkunden als Betreiber von Haus- und Gartenmärkten sowie als Anbieter von Brenn- und Baustoffen aktiv. Die RWZ erzielt mit rund 2.700 Mitarbeitenden (inkl. Auszubildende und Aushilfen) an rund 180 Standorten einen Jahresumsatz von rund 3 Mrd. Euro.

Trainee (m/w/d) im Weinbauvertrieb

überregional

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir motivierte Nachwuchstalente mit einer Leidenschaft für die Weinbranche und den Verkauf.

Entwickeln Sie sich zum Bindeglied zwischen der RWZ und unseren Kunden und tragen Sie somit wesentlich zum Erfolg der RWZ bei. Mit Ihrem verkäuferischem Talent, fachlichem Know-how und dem Blick für den Vertrieb werden Sie zum Spezialisten für das Kundenmanagement.

Vollzeit im Bereich Mosel/Saar und Rheinhessen/Rheinpfalz

Raus aus der Theorie und rein ins Geschehen? Starten Sie mit uns durch...

- > und lernen Sie innerhalb von 18 Monaten alles rund um den Vertrieb an verschiedenen Standorten unseres Geschäftsgebiets mit dem Schwerpunkt Weinbau & Kellerei kennen,
- > von der Pike auf erlernen Sie Wege der Kundenakquise bis hin zur dauerhaften Kundenbindung,
- > lernen zu verstehen, wie Kundenpotentiale erkannt sowie entwickelt werden können,
- > strukturieren das Kundenbeziehungsmanagement mit Hilfe unseres CRM-Systems,
- > betrachten dabei insbesondere digitale Vertriebswege
- > und haben die Möglichkeit, in Projekten oder in Hospitationen in Nachbarbereichen über den Tellerrand hinauszuschauen.
- > Erleben Sie dabei die standortübergreifende Zusammenarbeit in den jeweiligen Geschäftsgebieten und knüpfen Kontakte innerhalb des gesamten RWZ-Konzerns.

Wenn Sie...

- > ausgeprägtes Interesse an der Weinbaubranche besitzen, Vertriebsaffinität mitbringen und über eine ausgeprägte Lern- und Leistungsbereitschaft verfügen,
- > ein Studium der Önologie, des Weinbaus, der Weinwirtschaft oder eine vergleichbare Ausbildung im Bereich Weinbau, -Technologie abgeschlossen haben oder am Ende stehen,
- > sich durch eine Hands-on Mentalität, Ehrgeiz und Offenheit für Neues auszeichnen,
- > eine hohe Reisebereitschaft während Ihrer Trainee-Zeit mitbringen und an verschiedenen Standorten in unserem Geschäftsgebiet tätig sind
- > und bereits erste Erfahrungen im Bereich Weinbau gesammelt haben.

dann erwartet Sie...

- > ein interessantes, vielseitiges und individuelles Trainee-Programm,
- > eine enge Begleitung durch die zentrale Personalentwicklung,
- > ein kollegiales und dynamisches Umfeld mit einem festen fachlichen Ansprechpartner,
- > vielseitige Entwicklungsmöglichkeiten,
- > Urlaubs- und Weihnachtsgeld,
- > eine betriebliche Gesundheitsförderung,
- > ein exklusives Angebot zur EGYM Wellpass Mitgliedschaft, die viele verschiedene Fitness- und Wellnessprogramme vergünstigt zur Verfügung stellt sowie

> die Mitarbeit in einem innovativen und zukunftsorientierten Umfeld.

Sind Sie interessiert?

Dann bewerben Sie sich mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen, einem möglichen Eintrittstermin und Gehaltsvorstellungen. Einzelheiten zum Umgang mit Ihren Bewerberdaten können Sie unserer Datenschutzerklärung entnehmen. Wir begrüßen Bewerbungen von Menschen aller Hintergründe und fördern aktiv Vielfalt und Chancengleichheit.

Bewerben

<https://karriere.rwz.de/>